



**CLEVER GLOBAL, S.A.**

**31 de mayo 2017**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), CLEVER GLOBAL, S.A. ("Clever"), pone en su conocimiento el siguiente:

#### **HECHO RELEVANTE**

Con motivo de la participación de la Compañía en el 13º Foro Medcap de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, que se celebrará los días 30 y 31 de mayo y 1 de junio de 2017, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro, publicado en fecha de hoy en la web de la Sociedad ([www.clever-global.com](http://www.clever-global.com)).

Quedamos a su disposición para cualquier aclaración que consideren oportuna.

En Sevilla, a 31 de mayo de 2017

D. Fernando Gutiérrez Huerta  
CLEVER GLOBAL S.A.  
Presidente del Consejo de Administración

**Anexo citado.-**

A close-up photograph of a white wind turbine's nacelle and hub against a dark, cloudy sky. The hub is painted a vibrant blue. The blades are white and extend outwards. The overall mood is industrial and clean energy.

[clever]  
global

[Gestión Global de Proveedores y Contratistas]







CLEVER Global es una multinacional española, líder en gestión global de proveedores y contratistas, con un *track record* de más de 12 años de éxito trabajando para empresas de referencia internacional.



## Cotiza en el MAB desde el 22-Dic-16

- Modelo de negocio enfocado al exterior, CLEVER Global ha prestado servicios en +40 países.
- Apalancado en tecnología *SaaS (Software As A Service)*.
- Complementado con conocimiento de normativa local.
- Mercado incipiente y en crecimiento.
- Sectores industrial, energía, infraestructura, minería, distribución.



## Expertos en Gestión Global de Proveedores y Contratistas

---

Nuestra gestión de proveedores aporta  
visibilidad a la cadena de suministro.

Reducimos los riesgos asociados a la  
subcontratación

---



## Compradores

---

Registro y homologación de proveedores

Nuevas estrategias de negociación

Transparencia en la contratación

Evaluación del proveedor

---

## Responsables de Seguridad

---

Visibilidad de la cadena de subcontratación

Cumplimiento de requisitos

Control de Acceso

Auditoría

---

## Proveedores / Subcontratas

---

Visibilidad global

Acceso oportuno

Portal del proveedor

Gestión de requisitos

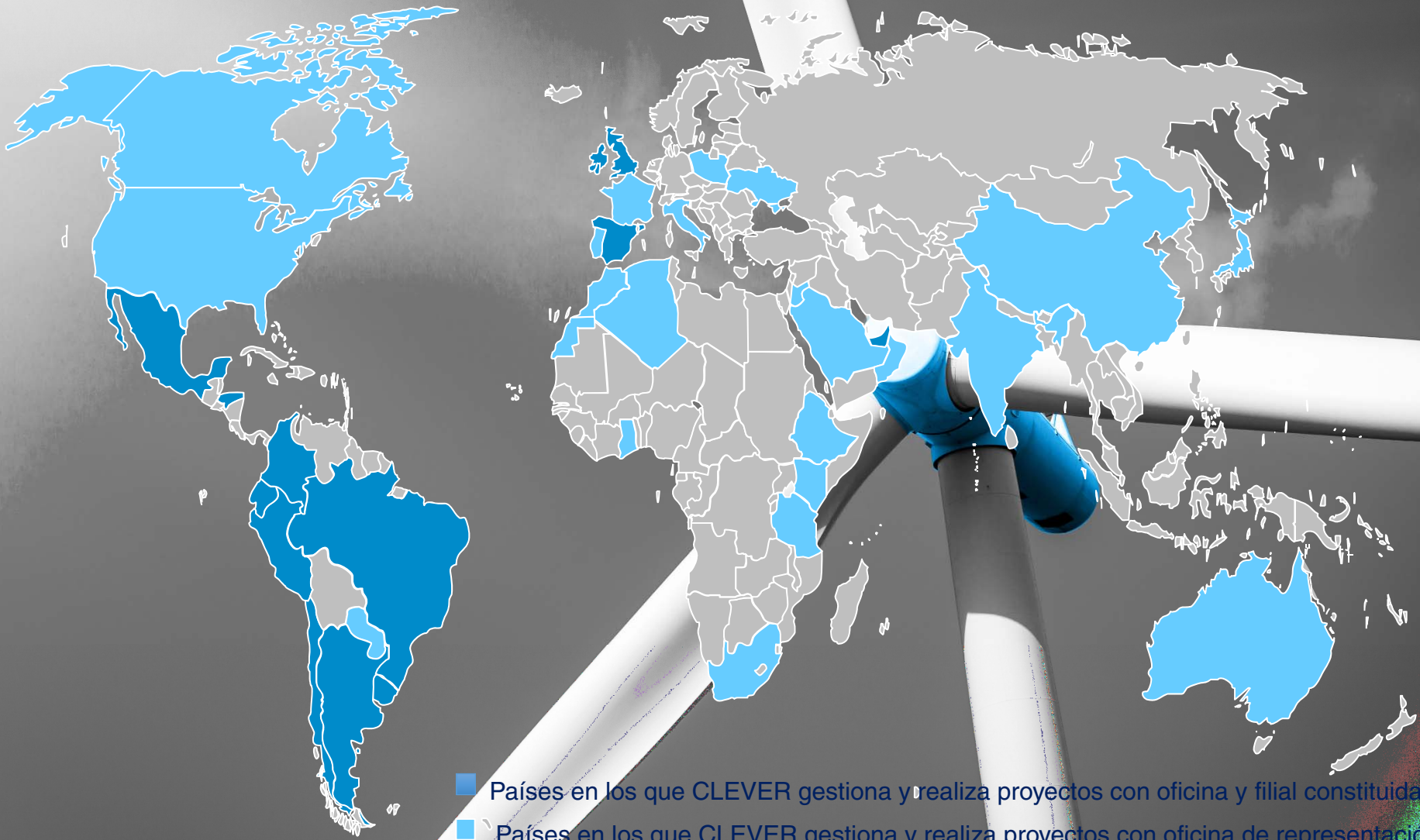
Gestión de fuerzas de trabajo

Eficiencia operativa

---



[ Internacional ]





## Principales magnitudes

CLEVER Global gestiona:



+6.000 millones  
€ compras  
gestionadas



+30.000  
empresas  
contratistas



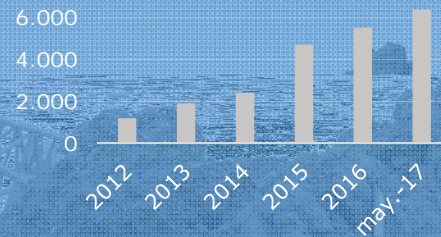
+420.000  
trabajadores



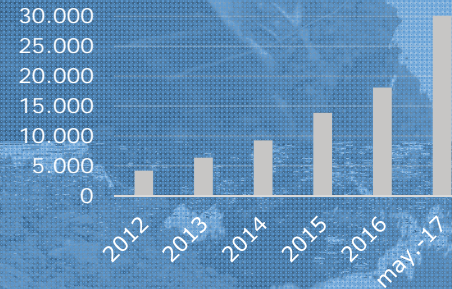
+40.000  
equipos y  
maquinaria

Evolución de los elementos productivos gestionados por la compañía desde 2012:

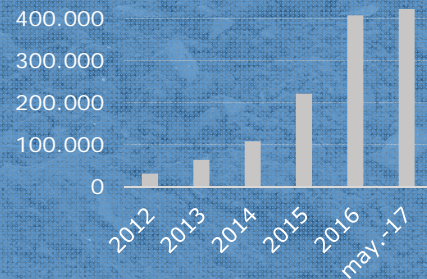
Evolución compras  
gestionadas



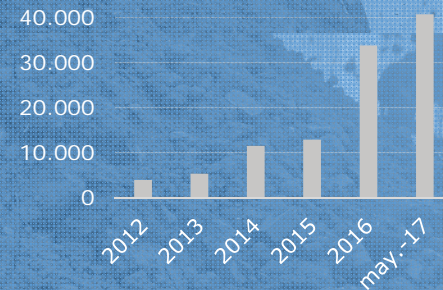
Evolución contratistas



Evolución trabajadores



Evolución equipos



\* 1-mayo



Mercado

Registro y Homologación

Auditoría y Evaluación

Negociación y compras

Control de contratistas y proveedores



**Registro y Homologación**

Da soporte a la toma de decisiones en la incorporación de proveedores utilizando las nuevas tecnologías que ayudan a analizar la reputación de proveedores

Visibilidad del mercado de suministros y servicios





Cubre todo el proceso de negociación, desde la planificación del evento a la adjudicación

Algoritmos de negociación electrónica: RFP, RFQ, subastas, etc.



**Control de  
contratistas y  
proveedores**

Ayuda a controlar y mitigar los riesgos asociados a la subcontratación

Gestión de requisitos documentales

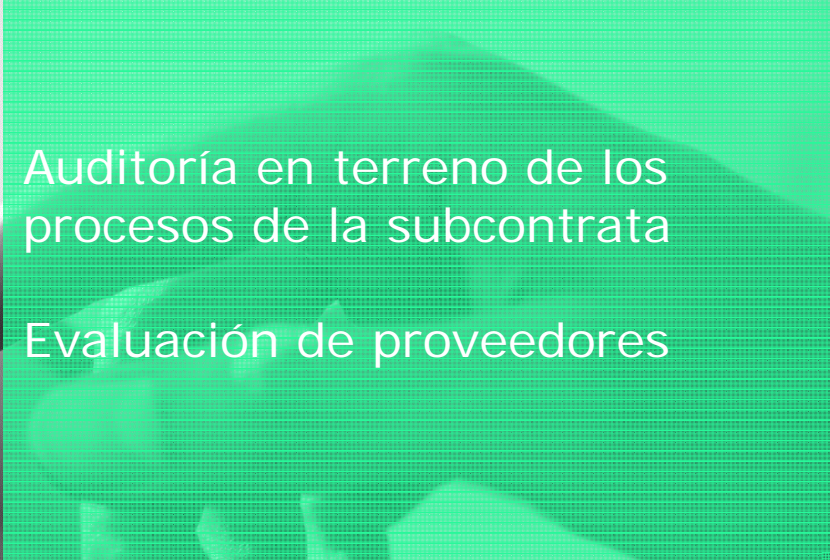
Visibilidad de la cadena de subcontratación

Control de acceso de trabajadores, vehículos y maquinaria





**Auditoría y  
evaluación**



Auditoría en terreno de los  
procesos de la subcontrata  
Evaluación de proveedores



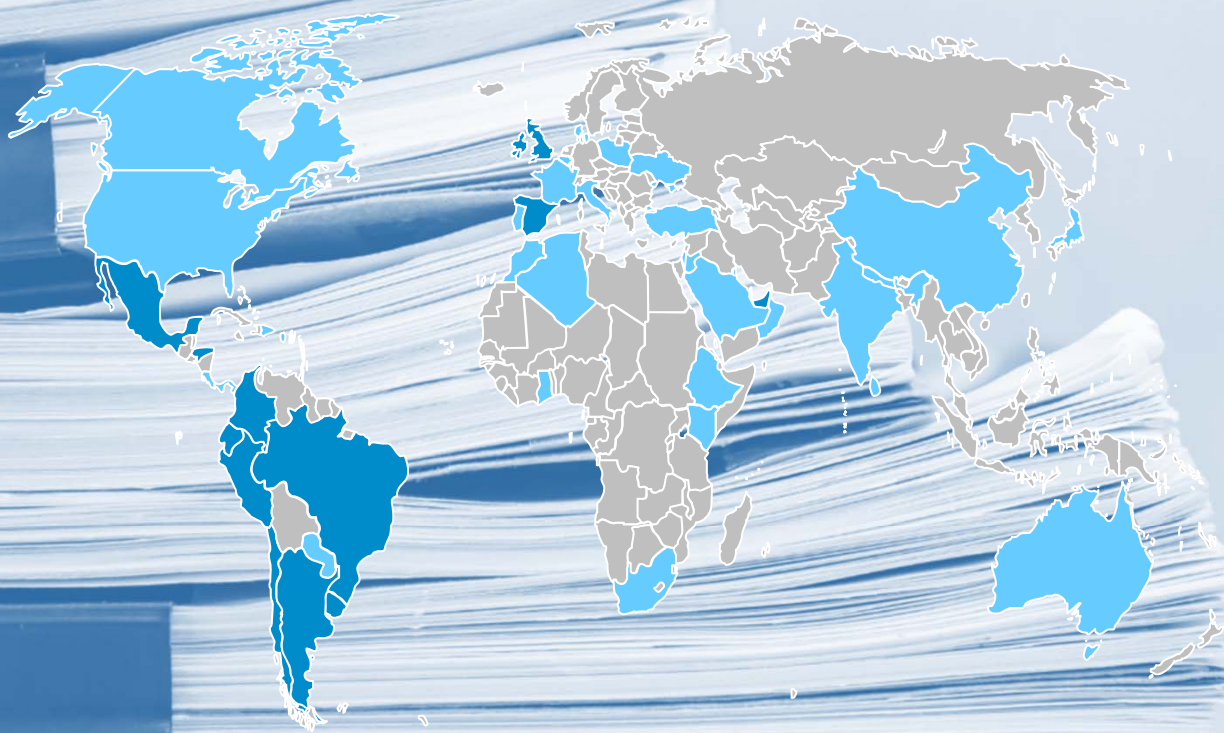


## Ejecución de la Estrategia de Crecimiento



[Geográfico]

- Palanca en multinacionales españolas
- Potenciar clientes locales (licitaciones locales)
- Expansión geográfica a Middle East (Apertura filial en Dubái)
- Fortalecer países estratégicos (México, Brasil, Perú y Chile)



- Países en los que CLEVER gestiona y realiza proyectos con oficina y filial constituida
- Países en los que CLEVER gestiona y realiza proyectos con oficina de representación



[Inorgánico]

- Extensión de servicios.  
Adquisición del 100% de iSOCO, empresa de homologación de proveedores y *supply chain*. (Diciembre-2016)
- Cuota de mercado  
Potencial adquisición en LatAm en 3T 2017







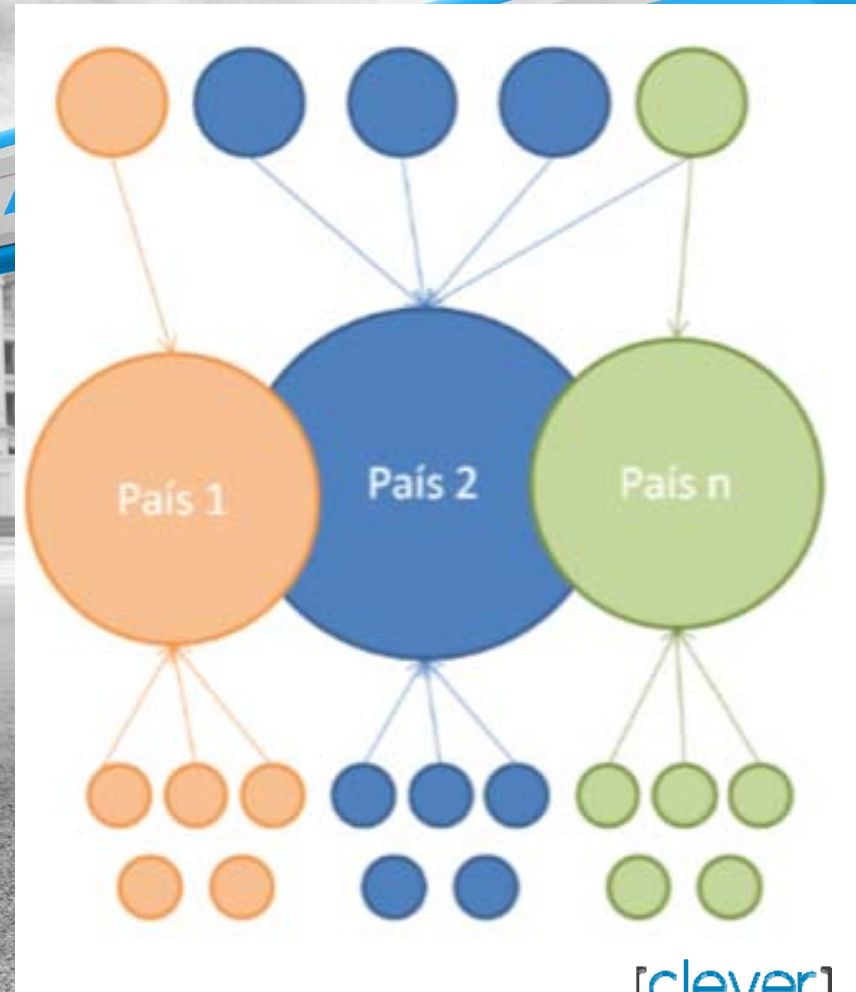
# GSN. Global Sourcing Network

Desarrollo de una plataforma que permita la gestión de toda la información de las empresas y proveedores.

Desarrollo de un sistema de captación automática de información, que alimente la base de datos de conocimiento de GSN.

Exportación de datos a través de servicios web, para permitir la integración con otros sistemas.

- Monetización de información de +30.000 empresas
- Modelo de comunidades





# Bluulink. La red Social Profesional para obreros y operarios

Entorno donde Empresas, operarios y Centros de Formación conviven para generar nuevas oportunidades.

Utilizar tecnología *blockchain* como base del desarrollo de un entorno de gestión de perfiles profesionales disruptivo a nivel de almacenamiento de la información, verificación y seguridad.

- Monetización de los +400.000 trabajadores en +40 países.





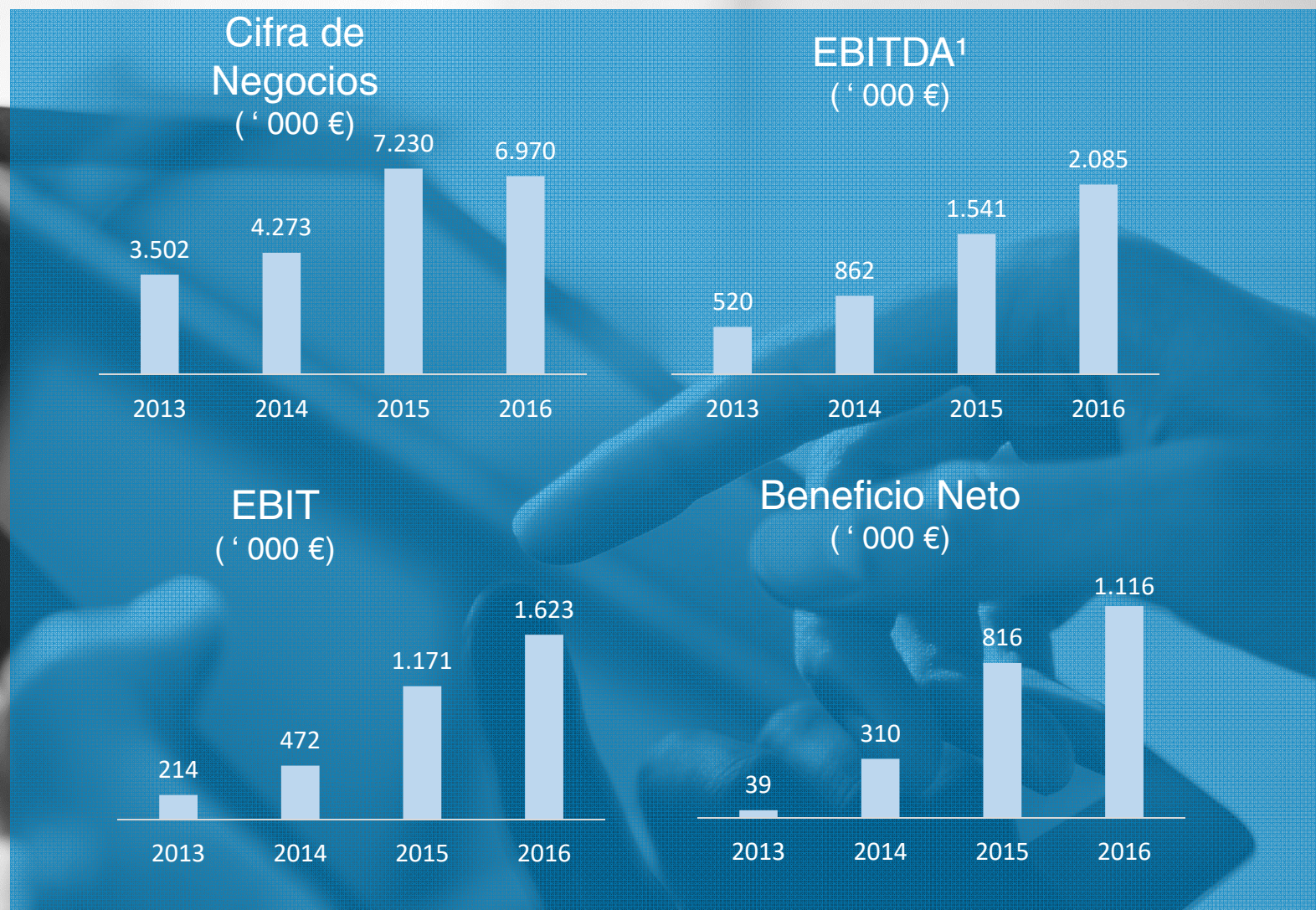
A close-up photograph of a white wind turbine against a dark, cloudy sky. The turbine's blades and central hub are visible. A blue horizontal banner is overlaid on the left side of the image, containing the title text.

# CLEVER Global en cifras

(Cifras Consolidadas)



## [Evolución Operativa]



<sup>1</sup>EBITDA: Resultado de explotación más amortizaciones.



## [Internacionalización]

- Ventas ( ' 000 €)

	2014		2015		2016	
España	2.607	61%	3.098	43%	2.428	35%
Internacional	1.666	39%	4.132	57%	4.542	65%
<b>Ventas</b>	<b>4.273</b>		<b>7.230</b>		<b>6.970</b>	

- Empleados

	2014		2015		2016	
España	79	59%	77	50%	120	54%
Internacional	54	41%	78	50%	103	46%
<b>Total</b>	<b>133</b>		<b>155</b>		<b>223</b>	

- Las ventas en 2015 y 2016 en el mercado Español se redujeron en un 19% y 28% respectivamente, mientras que en el mercado internacional incrementaron un 148% y 9% respectivamente.
- El número de empleados se incrementó en un 44% respecto a 2014.



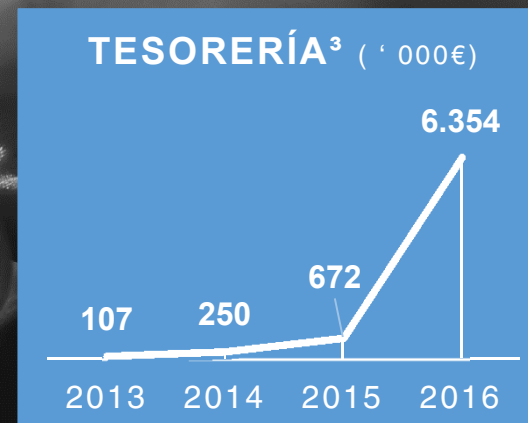
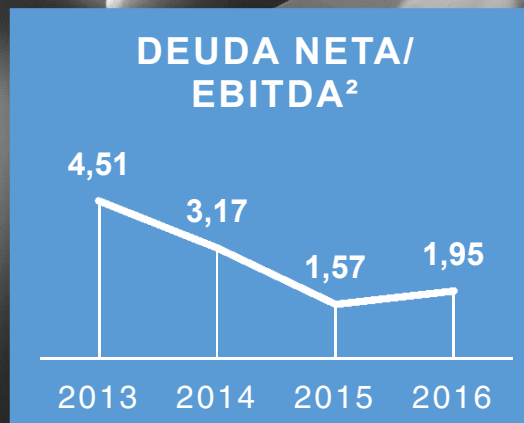
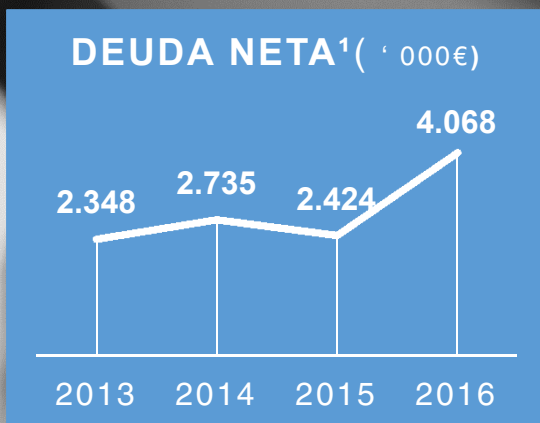
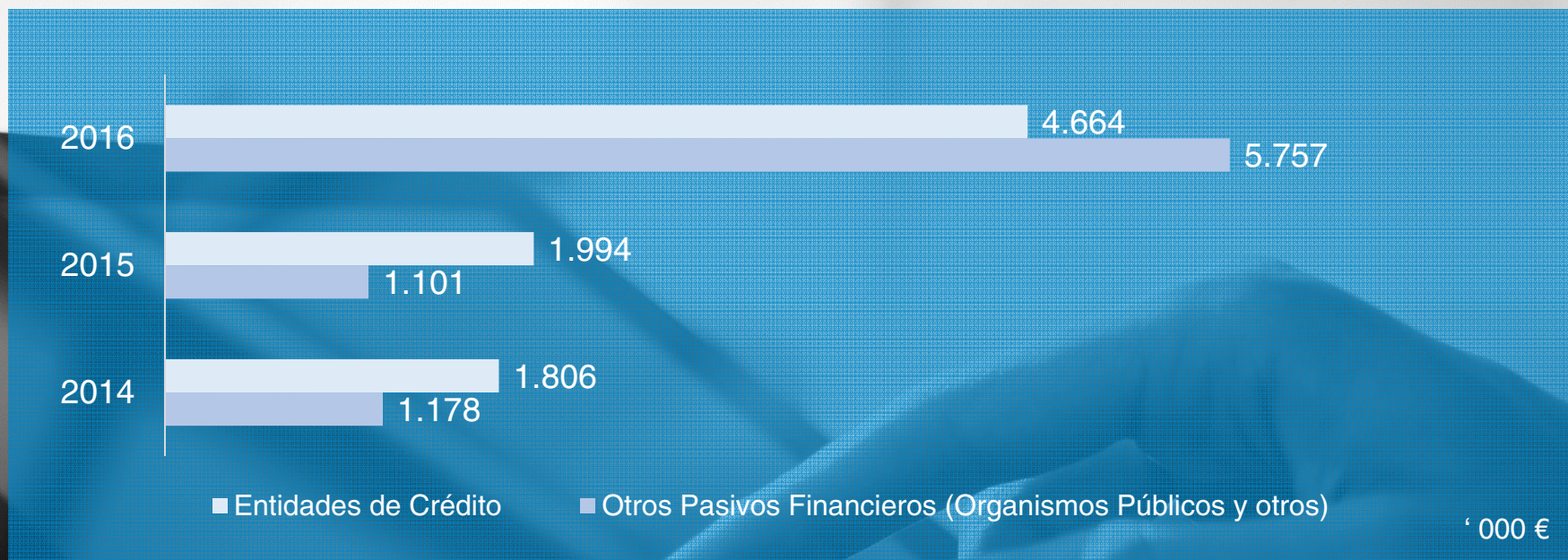
[Comparativa de Facturación de Clientes con dificultades financieras]

	2015	2016	Var.
C1	1.351	526	-61%
C2	1.405	105	-93%
C3	283	48	-83%
C4	62	-	-100%
Total	3.103	679	-78%

- La cifra de negocios de 2016 descendió sólo un 3,9%, a pesar del descenso de 2,4M € de los clientes con dificultades financieras, habiéndose recuperado, casi en su totalidad, la facturación perdida durante 2016.



## [Deuda Financiera]



<sup>1</sup>EBITDA: Resultado de explotación más amortizaciones.

<sup>2</sup>Deuda Neta: Deuda financiera menos Efectivo y otros activos líquidos.

<sup>3</sup> Tesorería: Efectivo y otros activos líquidos.





[clever]  
global

[Gracias]