



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE



CÔTE D'IVOIRE

# MARCHÉ DE L'ÉNERGIE SOLAIRE HORS RÉSEAU CÔTE D'IVOIRE

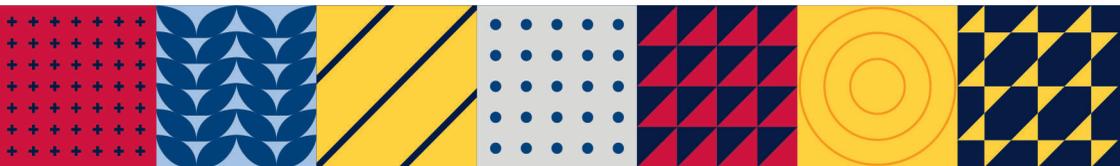
Sommaire du Rapport d'Évaluation du Marché Solaire Hors Réseau de Power Africa 2019

Rapport intégral disponible en ligne à l'adresse : [usaid.gov/powerafrica/beyondthegrid](https://www.usaid.gov/powerafrica/beyondthegrid)



## OPPORTUNITÉS D'INVESTISSEMENT

- En 2017, le produit intérieur brut (PIB) de la Côte d'Ivoire s'élevait à 37 milliards USD environ, et une croissance de plus de 7 % par an est prévue jusqu'en 2022. La croissance économique augmente les pressions subies par un réseau national déjà surchargé. **La demande continue des ménages et des commerces en électricité crée une opportunité pour le développement de l'énergie solaire hors réseau.**
- La Côte d'Ivoire est le premier exportateur du monde de fèves de cacao non traitées au monde. **Une utilisation productive de l'énergie hors réseau – y compris le traitement local des fèves de cacao – pourrait stimuler l'activité économique, favoriser la croissance économique et le développement rural.**
- En Côte d'Ivoire, 49,3 % des hommes et 45,4 % des femmes sont des travailleurs agricoles indépendants. **L'accès à l'électricité et l'utilisation productive de l'énergie peuvent apporter des gains économiques substantiels aux entrepreneurs et stimuler le secteur agricole du pays, particulièrement pour les travailleuses agricoles indépendantes.**
- Avec plus de 19 millions d'abonnés au téléphone portable et 9,8 millions d'abonnés aux services de transfert d'argent mobile (le cinquième rang le plus élevé au monde), le taux de pénétration du marché de la Côte d'Ivoire par le transfert d'argent mobile est le plus élevé en Afrique de l'Ouest. **L'argent mobile joue un rôle important dans l'économie du pays et peut faciliter une plus grande participation des ménages au marché solaire hors réseau.**
- Le marché des mini-réseaux en Côte d'Ivoire est pour le moment inaccessible au secteur privé à cause d'une concession du service public d'électricité accordée à un opérateur privé. Cependant, on s'attend à ce que cette concession expire en 2020, et cela ouvrira le marché des mini-réseaux à d'autres opérateurs du secteur privé.



# ÉLECTRIFICATION EN RÉSEAU ET HORS RÉSEAU

**Taux d'accès et part d'énergie renouvelable.** Le gouvernement de la Côte d'Ivoire s'est engagé à réaliser l'accès universel à l'énergie d'ici 2025, avec une proportion de 42 % d'énergie renouvelable. En 2018, le taux d'accès à l'électricité était de 64 %, sous l'objectif de 73 % pour cette année. Cependant dans les zones où il est peu probable que le réseau arrive avant 2025, le solaire hors réseau sera un facteur important pour l'atteinte du niveau d'électrification attendu.

## Taux d'accès à l'électricité et objectifs d'électrification



Objectif en matière d'énergie renouvelable

**42 %**  
d'ici 2025



**Principal fournisseur d'électricité.** La société d'État Côte d'Ivoire Energies (CI-ENERGIES) assure la planification, la gestion opérationnelle et les finances. La Compagnie Ivoirienne d'Électricité [CIE]), qui est placée sous la tutelle de CI-ENERGIES, gère une partie de la production, du transport et de la distribution de l'électricité.



**Plan d'accroissement de l'accès à l'électricité.** CI-ENERGIES a élaboré le Plan Directeur d'Électrification Rurale (PDER). Dans le cadre du PDER, les systèmes combinés d'énergie solaire hors réseau et les groupes électrogènes diesel sont utilisés pour électrifier les régions où l'extension du réseau n'est pas possible.



**Contraintes en matière d'extension du réseau rural.** Les contraintes budgétaires du gouvernement peuvent entraîner des retards dans l'électrification des localités (p. ex., il est estimé que 6 000 à 8 500 villages ne sont pas électrifiés et n'ont pas de dates de connexion prévues) et le coût élevé des connexions pose problème aux populations moins aisées.



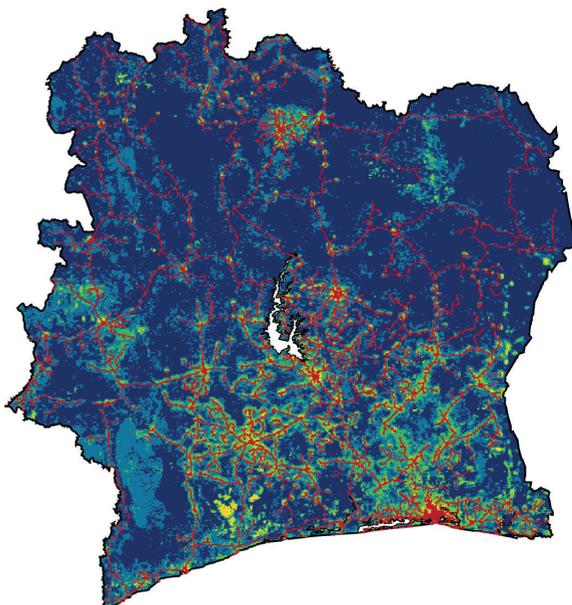
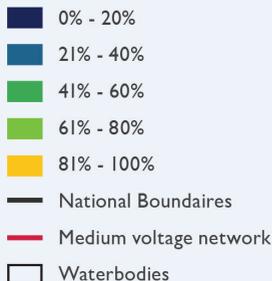
**Politique et réglementation.** Le Ministère du Pétrole, de l'Énergie et des Énergies Renouvelables (MPEER) donne la priorité aux changements réglementaires pour promouvoir le solaire hors réseau et l'inclure dans le plan d'électrification rurale. De plus, une TVA réduite de 9 % a été accordée sur les kits solaires contre une TVA ordinaire de 18 %. Les entreprises solaires hors réseau ont exprimé leur frustration face aux difficultés liées au processus d'importation et l'incertitude concernant les modalités d'application de la TVA réduite, la décision étant souvent laissée à l'appréciation des agents de la douane.



**Associations.** L'Association Ivoirienne des Énergies Renouvelables (AIENR) est la toute première association d'énergie renouvelable. À cause des problèmes de gouvernance et d'autres difficultés, une deuxième association, Association des Professionnels des Énergies Renouvelables de Côte d'Ivoire (APERCI) est née récemment de l'initiative de 20 entreprises environ et avec le soutien de plusieurs donateurs, notamment l'UE, la SFI, la Bafd. Au niveau national, l'AIENR favorise l'énergie renouvelable et l'efficacité énergétique sur l'ensemble du territoire national. Les membres de l'AIENR incluent des installateurs, détaillants et distributeurs de produits et systèmes d'énergie renouvelable et d'efficacité énergétique.

## Estimation du nombre de ménages sans accès à l'électricité, Côte d'Ivoire, 2019

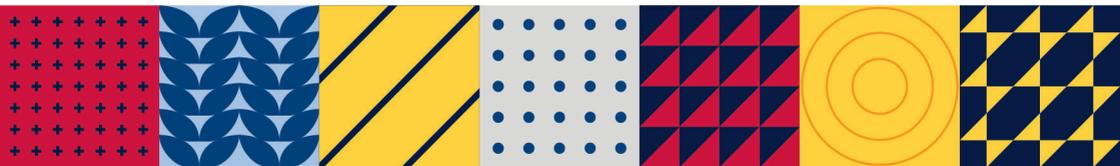
### Percentage of households without electricity



Source: Power Africa Geospatial Analysis 2019

### STATISTIQUES CLÉS

PIB	<b>37 milliards USD</b>
Potentiel de croissance du PIB	<b>7 % par an, sur 5 ans</b>
Taille de la population	<b>25.07 millions</b>
Densité de la population	<b>78 personnes par km<sup>2</sup></b>
Taux d'accroissement de la population	<b>2.5 %</b>
Taille des ménages	<b>5.1</b>
Taux d'urbanisation	<b>3.4 % (2015-2020)</b>
Population urbaine   rurale	<b>Urbaine : 50.8 % Rurale : 49.2 %</b>
Langues	<b>Français et 60 dialectes</b>



# SYSTÈMES SOLAIRES DOMESTIQUES (SSD) ET LANTERNES SOLAIRES (PICO)

Le secteur solaire de la Côte d'Ivoire est jeune et en développement rapide. La croissance récente est liée directement à une économie en croissance rapide. Ce grand marché potentiel continue à attirer les entreprises commercialisant les SSD. Avant 2014, deux entreprises SSD seulement étaient en activité, mais ce chiffre a augmenté jusqu'à 14 en 2018. Bien qu'il s'agisse d'un secteur naissant, des partenariats dans le secteur du solaire hors réseau ont commencé à se former, et des opportunités de collaboration existent sur le terrain.

**Crédit à la consommation.** La plupart des prêts des institutions de microfinance (IMF) sont pour les besoins en fonds de roulement, les crédits d'investissement (p.ex., achat d'équipements, développement commercial, achat de biens) et le crédit à la consommation (p. ex., prêt personnel, crédit rapide, prêts scolaires). Bien que les IMF ne fournissent pas, à l'heure actuelle, de prêts, pour l'achat des kits solaires, Crédit Access et Première Agence de Microfinance (PAMF) prévoient de développer des prêts pour les appareils destinés à des utilisations productives et pour l'achat d'équipements. Mimoye Finance est une IMF dédiée aux financements destinés aux femmes même si elle ne fournit pas actuellement des prêts pour les kits solaires.

**Financement commercial.** L'octroi de prêts commerciaux au secteur hors réseau a été limité à cause du stade précoce du marché solaire hors réseau en Côte d'Ivoire et du manque d'expérience dans l'octroi de prêts aux entreprises solaires du pays. Pour combler cette lacune, les donateurs doivent fournir une garantie pour faciliter l'obtention des prêts pour les projets solaires hors réseau et fournir aux banques commerciales le retour d'expérience nécessaire sur cette industrie. Parmi les activités de prêts récentes, on citera les suivantes :

- Zola EDF Côte d'Ivoire (ZECI) a obtenu un prêt de 15.75 milliards de FCFA de la Société Générale (SocGen) Côte d'Ivoire pour le financement de kits solaires pour 100 000 ménages ruraux d'ici 2020.
- L'Institut de Crédit pour la Reconstruction (KfW) accorde un prêt de 32.9 millions USD à Ecobank et à l'Agence pour l'Assurance du Commerce en Afrique afin de créer un nouvel instrument financier destiné à soutenir les projets énergétiques renouvelables allant jusqu'à 50 MW dans l'ensemble de l'Afrique subsaharienne.

**Utilisation productive.** En Côte d'Ivoire, il existe diverses utilisations productives pour l'énergie solaire hors réseau (p. ex., pompes à eau solaires, moulins solaires, etc.), avec la plupart des entreprises solaires du pays ciblant leurs efforts sur le secteur agricole. L'analyse géospatiale de Power Africa indique qu'environ 50 % des ménages sans électricité possèdent du bétail et qu'environ 70 % possèdent des terres agricoles. Ces statistiques soulignent l'importance de l'agriculture et le potentiel d'une utilisation productive de l'énergie solaire hors réseau.

## MINI-RÉSEAUX

À l'heure actuelle, les seuls mini-réseaux privés opérationnels en Côte d'Ivoire proviennent des projets de développement soutenus par des organismes donateurs. Il est anticipé cependant que les contraintes réglementaires qui affectent l'industrie des mini-réseaux en Côte d'Ivoire seront levées en 2020. En vue de la diminution attendue des barrières, les entreprises se préparent pour le développement futur du marché.



# INFORMATIONS SUR LE MARCHÉ SELON LES DONNÉES DE GOGLA

Les données sur les ventes et les investissements provenant de l'Association mondiale du secteur de l'énergie solaire hors réseau (GOGLA) fournissent des détails sur le secteur solaire hors réseau en Côte d'Ivoire. Dès le début de 2017 jusqu'à la fin de 2018, les ventes des unités pico-solaires et de systèmes solaires domestiques (SHS, Solar Home Systems) sont passé de 9 533 unités pendant la première moitié de 2017 à 22 921 unités pendant la seconde moitié de 2018.

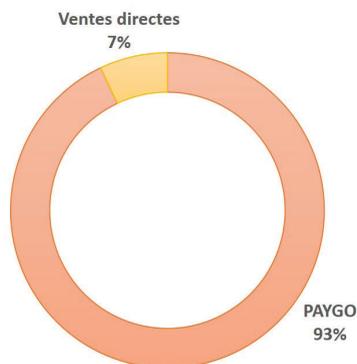
## Ventes de lanternes solaires / systèmes solaires domestiques

Janv 2017-Déc 2018



## Ventes par secteur d'activité

Juil-Déc 2018

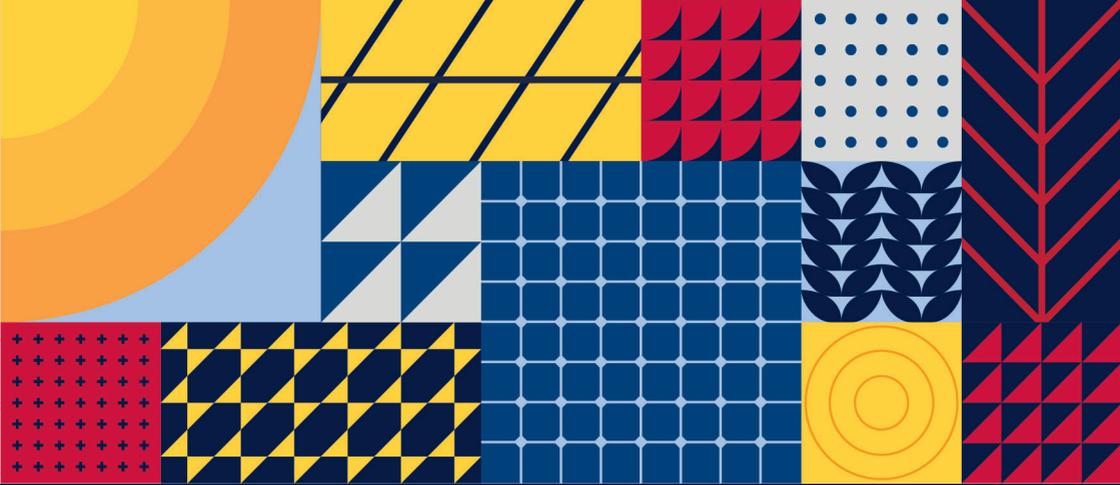


Sur les unités vendues pendant la deuxième moitié de 2018, 1 496 unités (7 %) ont été vendues dans le cadre de transactions en espèces uniquement, alors que 21 425 unités (93 %) ont été vendues sur la base du paiement échelonné (pay-as-you-go [PAYGO]). Le succès de PAYGO en Côte d'Ivoire souligne la nécessité pour les consommateurs de pouvoir rembourser progressivement les actifs solaires, au fil du temps. Des opportunités de financement supplémentaire pour les entreprises solaires permettraient le développement continue des ventes, augmentant ainsi le potentiel de marché du solaire hors réseau.

Suivant l'accroissement des ventes, 2018 a été marquée par une forte augmentation du nombre de transactions d'investissement en Afrique de l'Ouest. Les investissements ont augmenté, allant de cinq transactions seulement en 2017 à 24 en 2018 (le financement total en 2018 s'élevait à 67 659 139 USD).

L'accroissement des ventes et l'augmentation récente du financement sont des signes d'une économie en croissance et d'un secteur solaire hors réseau en expansion. De plus, le financement en 2018 provenait essentiellement des investisseurs à but lucratif, ce qui indique que le secteur privé avait suffisamment confiance pour investir dans le secteur solaire hors réseau de la Côte Ivoire.





*Power Africa a pour objectif de réaliser 30 000 mégawatts supplémentaires, de créer 60 millions de nouveaux branchements électriques et d'atteindre 300 millions d'Africains d'ici 2030.*



[usaid.gov/powerafrica](https://usaid.gov/powerafrica)



**PowerAfrica**



**PowerAfricaUS**



**Power-Africa**

Les informations présentées dans ce rapport ne sont pas des informations officielles du gouvernement américain et elles ne représentent pas les vues ou les positions de l'Agence pour le développement international des États-Unis (USAID) ou du gouvernement américain. Les déclarations incluses ici ne doivent pas être interprétées comme des conseils en matière de placement qu'il s'agisse de valeurs particulières ou de stratégies d'investissement globales.